

Convencer en nuestras presentaciones !!!

Estrategias para comunicar exitosamente a nuestros interlocutores.



<https://www.freepik.es>

*A tus clientes, colaboradores, responsables,
terceros e incluso amigos.*

Convencer en nuestras presentaciones !!!

Estrategias para comunicar exitosamente a nuestros interlocutores.

PROGRAMA

1. **Elementos Clave** de la Comunicación Persuasiva
2. **La Distorsión en la Comunicación**
3. **Aspectos Críticos de Éxito** de una presentación
4. Conocimiento de la **Audiencia**:
 - Conocimiento y comprensión de los diferentes tipos de Personalidad.
5. **Comunicar de forma convincente** en base a los tres estilos de aprendizaje(visual, auditivo y cinestésico)
6. Como **vencer** los miedos y lograr que nos sean positivos
7. Como **canalizar** apropiadamente la adrenalina en momentos de nervios
8. Como causar un **Impacto Positivo**
 - Primera impresión
 - Imagen
9. Como **Organizar el Discurso/Mensaje**:
 - Inicio
 - Cuerpo
 - Transiciones
 - Conclusiones
10. Como **preparar un guion o Mapa Mental**
11. El **Lenguaje Corporal**. (Supone el 55 % de la comunicación)
12. El **Tono de Voz**. (Supone el 38 % de la comunicación)
13. La **mirada**: su relevancia
14. El Poder de las **Pausas**
15. Como ganar **Credibilidad**

Convencer en nuestras presentaciones !!!

Estrategias para comunicar exitosamente a nuestros interlocutores.

16. Los Medios Visuales:

- Su importancia
- Su preparación
- Como producir un destacable impacto

17. Como **gestionar** situaciones complicadas

18. Como **responder** a las preguntas

19. **Consejos prácticos y efectivos:** se proporcionará una guía sintética de los conceptos más destacables

20. **Síntesis, Conclusiones y Plan de Acción**

- Desarrollo del Plan de Acción de Mejora individual con los temas a aplicar de inmediato a la práctica
- Colaboración y asesoramiento del Formador - Facilitador



Art of Newmanagement

Via Laietana, 59 ático 2ª

Tel: 93 317 20 35

Email: art@art-Newmanagement.com

